



PANDUAN BMC COMPETITION TAHUN 2022

**UPT PENGEMBANGAN KARIR DAN
KEWIRAUSAHAAN**

Panduan Kompetisi Bisnis Model Canvas (BMC)

✓ Alur Kompetisi BMC Tahun 2022

1. Syarat dan Ketentuan Peserta

- a. Peserta Lomba BMC Mahasiswa Aktif di lingkungan Kampus UPN Veteran Jawa Timur
- b. Satu Tim terdiri dari 5 Mahasiswa Aktif di lingkungan Kampus UPN Veteran Jawa Timur
- c. 1 Mahasiswa maksimal memiliki 1 Tim (Menjadi Ketua / Anggota) atau tidak boleh lebih.

2. Pengumpulan dan Pendaftaran Lomba BMC ini **tidak dipungut biaya/gratis**

3. Pendaftaran bisa melalui Laman : <https://uftpkk.upnjatim.ac.id>

4. Pengumuman Tim yang layak di danai oleh UPT Pengembangan Karir dan Kewirausahaan (UPT-PKK) akan di umumkan pada Tanggal : **24 Maret 2022**, di Laman : <https://uftpkk.upnjatim.ac.id> (apabila ada info perubahan akan di infokan di Laman tersebut juga)

✓ Pendaftaran

1. Mengunggah Proposal BMC di Laman : <https://uftpkk.upnjatim.ac.id> *

2. BMC di unggah **berekstensi PDF** dengan format **BMCKREATIF21_Nama Tim_NPM Ketua Tim**

Contoh format : **BMCKREATIF21_NyaNgoni_0534010110.pdf**

* Unggah BMC dimulai tanggal : **21 Februari 2022 s/d 13 Maret 2022** (Pukul 15.00 wib)

3. Proposal dalam bentuk Fisik dan di Jilid Softcover (Cover Warna Jingga (Orange)), Format Cover bisa lihat di bagian **Lampiran 2**.

(Ketika Tim BMC yang dinyatakan Lolos didanai)

4. Tim yang dinyatakan Lolos didanai, wajib mengumpulkan Proposal yang sudah di Jilid Softcover tanggal **06 April 2022** (Pengumpulan Proposal di Sekretariat UPT-PKK, Gedung Giriloka – Ruang UPT Pengembangan Karir dan Kewirausahaan).

5. Tanda Tangan Kontrak, ketua wajib hadir secara luring dan mengumpulkan Laporan Keuangan (Sesuai Format dan Nota Pembelian) Sejumlah Rp. 500.000,- dan Laporan Akhir pada Tanggal **06 April 2022**.

6. Laporan Akhir Kegiatan di Cetak Jilid Softcover 1x, serta berbentuk Softcopy dan URL Video Kegiatan yang di unggah di Youtube Channel masing-masing Tim, dikumpulkan Maksimal Tanggal 06 Mei 2022 di Laman : <https://uptpkk.upnjatim.ac.id>.
7. Format Keuangan bisa di unduh di Laman : <http://bit.ly/keuanganBMC2022> (Harus Memakai Email @upnjatim.ac.id), Data di dalam Excell merupakan data contoh cara pengisian
8. Contoh Laporan Keuangan bisa di unduh di Laman : <https://bit.ly/ExLapKeu>

✓ **Kategori Jenis Usaha BMC Meliputi**

Kategori Usaha meliputi :

1. Makanan dan Minuman
2. Jasa dan Perdagangan
3. Industri Kreatif
4. Teknologi Inovatif
5. Industri Budidaya/Produksi

✓ **Format Penulisan BMC**

1. Ketentuan Margin:
top 3 cm, left 4 cm,
right 3 cm, bottom 3 cm,
2. Ukuran kertas A4,
3. Font Times New Roman, ukuran 12
4. Layout/Template dan Penjelasan Bisnis Model Canvas (BMC) ada pada halaman berikutnya / dibawah ini

Grup Whatsapp → <http://bit.ly/waguptpkk>, silahkan bergabung di Grup Whatsapp tersebut untuk memperoleh informasi lebih lanjut, atau untuk menanyakan seputar event dari UPT Pengembangan Karir dan Kewirausahaan. Serta bisa digunakan untuk media diskusi.

Sistematika Penulisan Proposal Bisnis Model Canvas (BMC)

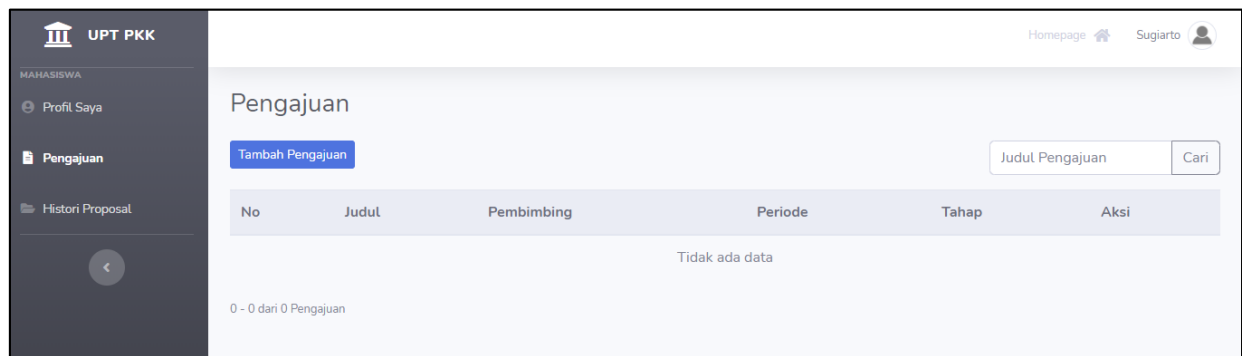
1. Cover (Lampiran 2)
2. Lembar Pengesahan (Lampiran 3)
3. Layout Bisnis Model Canvas (Lampiran 4)
Pada Layout Bisnis Model Canvas ini, dibuat dengan 1 halaman penuh (Landscape).
4. Biodata Pengusul (Ketua, Anggota, Pembimbing) → (Lampiran 5)

Sistematika Penulisan Laporan Akhir Bisnis Model Canvas (BMC) Tahun 2022

1. Cover (Lampiran 6)
2. Lembar Pengesahan (Lampiran 7)
3. Layout Bisnis Model Canvas yang sudah di revisi sesuai kebutuhan lapangan (Lampiran 4)
Pada Layout Bisnis Model Canvas ini, dibuat dengan 1 halaman penuh (Landscape).
4. URL Video Kegiatan (Yang sudah di unggah di Youtube/Vidio.com) atau media yang lainnya
5. Dokumentasi Foto-Foto Kegiatan dan Produk
6. Laporan Keuangan, format bisa di unduh di : <http://bit.ly/keuanganBMC2022> (Ketika Unduh Harus Memakai Email dengan domain @upnjatim.ac.id)

Cara Pengumpulan Proposal :

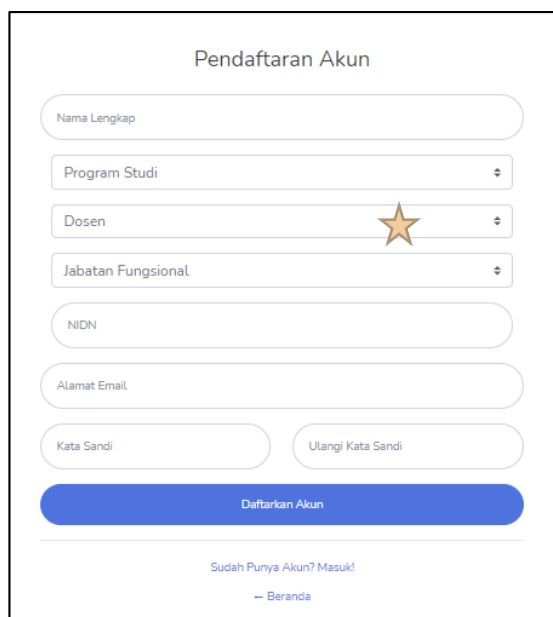
1. Penamaan File BMCKREATIF21_Nama Tim_NPM Ketua Tim, contoh format : BMCKREATIF21_NyaNgoni_0534010110.pdf
File type berformat .pdf
2. Login di web UPT Pengembangan Karir dan Kewirausahaan di <https://uftpkk.upnjatim.ac.id/auth/login>
3. Ketua, Anggota, dan Dosen Pembimbing Harus Sudah Terdaftar di Sistem UPTPKK ini, setelah pendaftaran dan login berhasil, masuk ke menu **pengajuan** – klik tombol “**Tambah Pengajuan**”



Gambar 1. Halaman List Pengajuan

Gambar 2. Halaman Usulan Pengajuan Proposal

4. Pada Gambar 2 diatas, Pastikan pada
- Kolom Hibah di pilih - **Bisnis Model Canvas 2022 UPN Veteran Jatim** –
 - NIDN Pembimbing Harus Sudah Terdaftar (Jika Belum Mempunyai NIDN, bisa didaftarkan di halaman <https://uftpkk.upnjatim.ac.id/auth/register>, dengan memakai NPT (*Gambar 3*))
 - 4 NPM Anggota Harus Sudah Terdaftar (Jika Belum **Terdaftar**, silahkan bisa didaftarkan di halaman <https://uftpkk.upnjatim.ac.id/auth/register> (Ada pada Gambar 3)), untuk menambah anggota klik tombol + (**plus**)



Gambar 3. Form Pendaftaran Akun

Pada Gambar 3 disamping, merupakan halaman pendaftaran akun (bisa digunakan untuk **pendaftaran dosen pembimbing**, dan bisa digunakan untuk pendaftaran **Mahasiswa**), tinggal memilih pada bagian yang ada tanda bintang disamping apakah pendaftaran sebagai mahasiswa atau dosen.

Penjelasan Bagian dari Business Model Canvas (BMC)

Business Model Canvas (BMC) ialah suatu kerangka kerja yang membahas model bisnis dengan disajikan dalam bentuk visual berupa kanvas lukisan, agar dapat dimengerti dan dipahami dengan mudah. Model ini digunakan untuk menjelaskan, memvisualisasikan, menilai, dan mengubah suatu model bisnis, agar mampu menghasilkan kinerja yang lebih optimal.

BMC dapat digunakan untuk semua lini bisnis tanpa terbatas sektor usahanya. BMC sangat membantu untuk mempercepat proses analisis kekuatan dan kekurangan bisnis. Dengan mengetahui kekuatan dan kelemahan, maka analisis kebutuhan dan profit dapat dilakukan dengan cepat. (Sumber : https://id.wikipedia.org/wiki/Business_Model_Canvas)

Pada kolom **Key Partners** ini, anda menjelaskan pihak-pihak mana saja yang menjalin kerja sama dengan usaha anda. Pihak-pihak ini dapat menyokong dan mengoptimalkan alokasi sumber daya, serta meningkatkan kinerja usaha anda. Contohnya adalah pihak pemasok yang menyokong bahanbahan mentah ataupun barang-barang yang dapat digunakan dalam kegiatan usaha anda.

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

Pada kolom **Key Activities** ini, anda menuliskan apa saja aktivitas yang dilakukan oleh usaha anda. Kegiatan yang dilakukan tentunya akan memberikan manfaat bagi perkembangan usaha anda. Seperti melakukan kegiatan pemasaran produk kepada konsumen atau melakukan survey-survey terkait pengembangan lokasi usaha anda.

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure		Revenue Streams		

Pada kolom **Value Propositions** ini, anda menjelaskan manfaat apa yang akan diterima oleh konsumen ketika menggunakan produk anda. Anda juga menjelaskan keunikan apa yang dimiliki oleh produk anda. Selain itu, anda menjelaskan perbedaan apa yang dimiliki dari produk anda dengan produk pesaing lainnya.

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

Pada kolom **Customer Relationships** ini, anda menjelaskan suatu cara dalam menjalin dan mempererat hubungan dengan konsumen. Hal tersebut ditujukan agar konsumen tetap setia menggunakan produk anda sekaligus meningkatkan jumlah konsumen terhadap produk anda. Contohnya melakukan strategi pemasaran dengan pemberian diskon khusus pada pelanggan tertentu.

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

Pada kolom **Customer Segments** ini, anda menentukan secara spesifik segmentasi dari produk anda. Dari segmentasi tersebut, anda menetapkan target pelanggan anda. Contohnya : Menentukan segmentasi produk berdasarkan tingkat umur, geografis, gender, maupun perilaku khusus dari konsumen itu sendiri.

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

Pada kolom **Key Resources** ini, anda menjelaskan berbagai sumber daya yang dimiliki oleh usaha anda. Sumber daya yang dimiliki mencakup pengelolaan bahan baku, penataan SDM, dan hal-hal yang terkait dalam pengelolaan sumber daya perusahaan.

Pada kolom **channels** ini, anda menulis hal apa saja yang akan digunakan dalam menyampaikan produk anda sehingga sampai pada konsumen. Seperti melalui sosial media, pembagian brosur, melalui kerja sama, atau lainnya.

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure		Revenue Streams		

Pada kolom **cost structure** ini, anda memaparkan struktur anggaran secara rinci dari usaha anda, terkait biaya-biaya apa saja yang menjadi tanggungan usaha anda. Seperti biaya transportasi perusahaan, biaya gaji tenaga kerja, biaya bahan baku, dan biaya lainnya.

BIDANG KEWIRAUSAHAAN

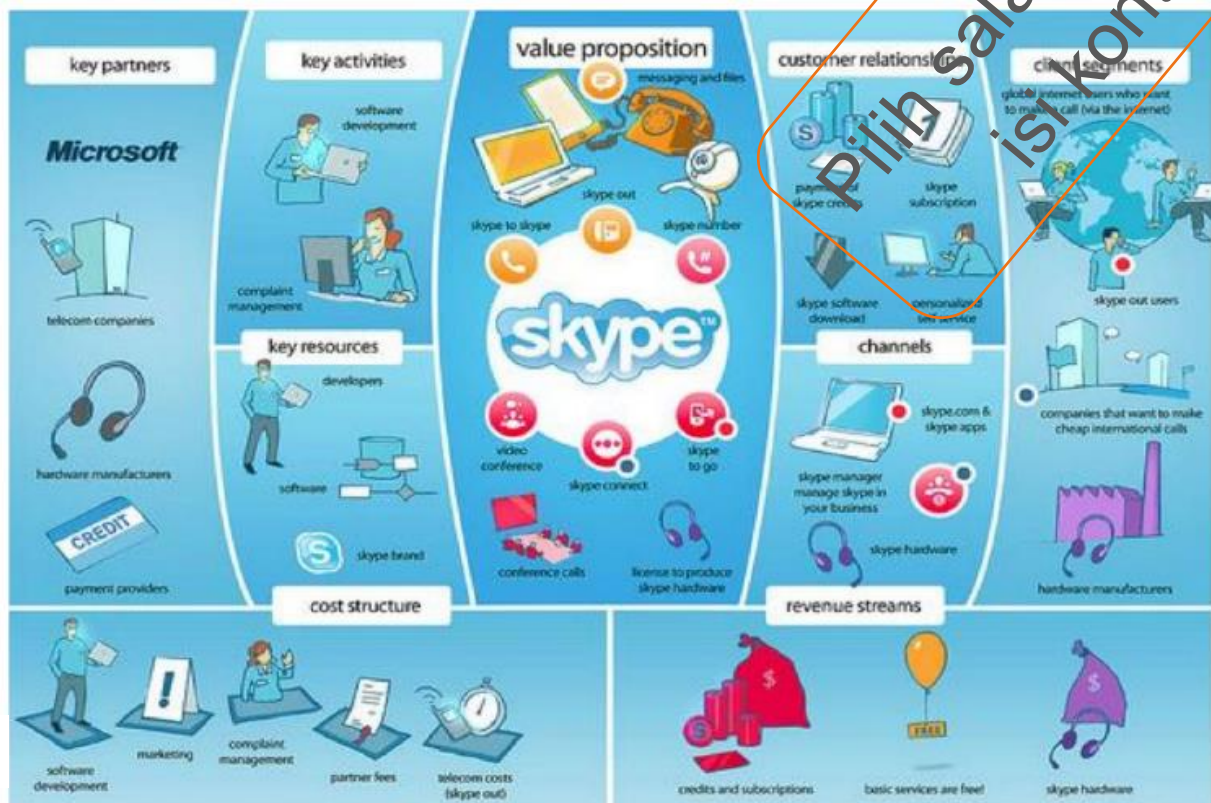
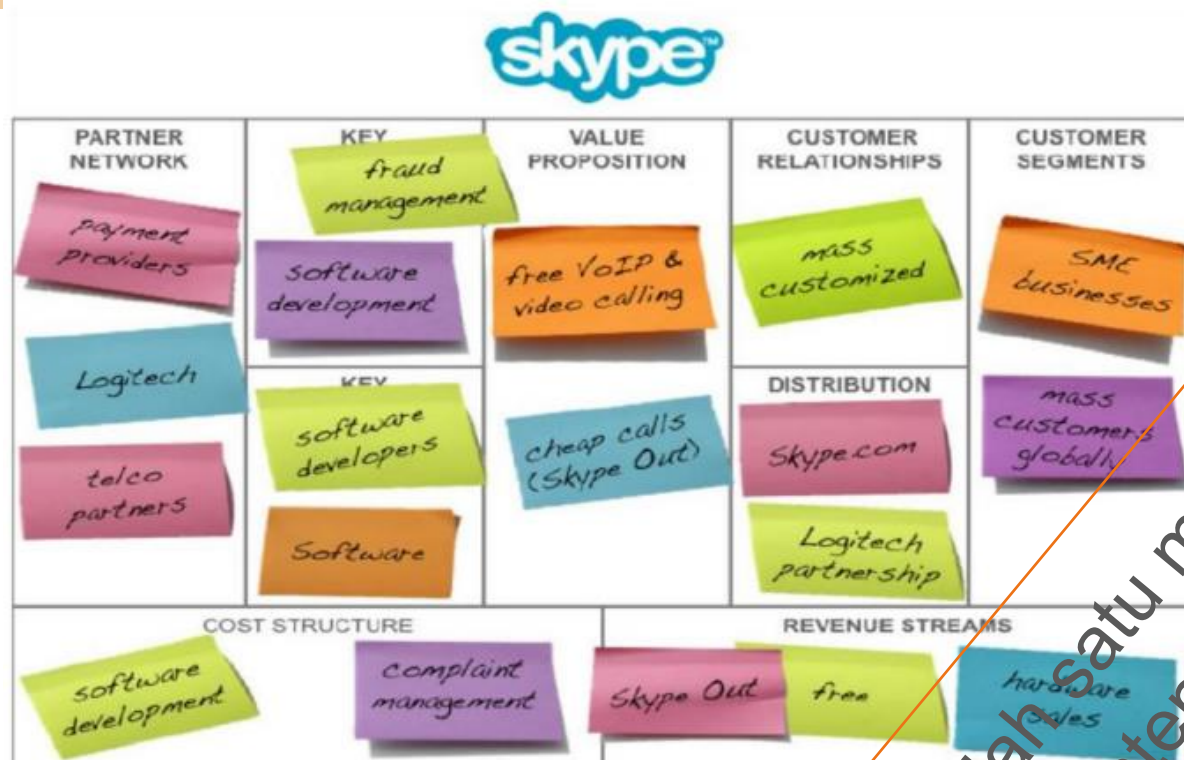
UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN

Universitas Pembangunan Nasional Veteran Jawa Timur

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure		Revenue Streams		

Pada kolom **Revenue Streams** ini, anda memaparkan sumber-sumber pendapatan usaha anda. Pendapatan tersebut diperoleh dari keuntungan penjualan produk setiap bulannya maupun dari kerjasama dengan pihak eksternal.

Contoh isian Bisnis Model Canvas (BMC)



Lampiran 2. Format Cover (Warna Jingga (Orange))

PROPOSAL			Kategori Jenis Usaha
KOMPETISI BISNIS MODEL CANVAS			
			
<u>JUDUL JENIS USAHA</u>			
NPM KETUA	NAMA MHS KETUA	KETUA	
NPM ANGGOTA 1	NAMA MHS ANGGOTA 1	ANGGOTA 1	
NPM ANGGOTA 2	NAMA MHS ANGGOTA 2	ANGGOTA 2	
NPM ANGGOTA 3	NAMA MHS ANGGOTA 3	ANGGOTA 3	
NPM ANGGOTA 4	NAMA MHS ANGGOTA 4	ANGGOTA 4	
 UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN UPN “VETERAN” JAWA TIMUR 2022			

Lampiran 3. Lembar Pengesahan (Proposal)

LEMBAR PENGESAHAN PROPOSAL

KOMPETISI BISNIS MODEL CANVAS 2022

1. Judul Usaha :
2. Ketua Pelaksana Kegiatan
 - a. Nama Lengkap :
 - b. NPM :
 - c. Fakultas / Program Studi :
 - d. Alamat Rumah :
 - e. No HP / Whatsapp :
 - f. Alamat Email :
3. Anggota Pelaksana Kegiatan : ... Mahasiswa / Orang
4. Dosen Pembimbing
 - a. Nama Lengkap dan Gelar :
 - b. NIDN/NIP/NPT :
 - c. No Telp / Whatasapp :
 - d. Alamat Email :
5. Biaya Kegiatan Total
 - a. Biaya yang diusulkan : Rp. 500.000,-

Surabaya, __ Maret 2022

Dosen Pembimbing

Ketua Tim Pelaksana

(Nama Jelas dan Gelar)
NIDN/NIP/NPT

(Nama Jelas)
NPM

Kepala UPT Pengembangan
Karir dan Kewirausahaan

Ir. Isni Utami, M.T
NIP. 19590710 198703 2 001

Lampiran 4. Layout Bisnis Model Canvas (BMC)

Pada Pembuatan Layout Bisnis Model Canvas ini, memakai format **Landscape**, No pada Bagan Layout ini menggambarkan cara mengisi sesuai urutan nomor yang sudah tertera, sehingga mudah ketika mengisi dan membaca jalannya Bisnis Model Canvas ini. **Contoh BMC** yang sudah jadi bisa di lihat pada **Halaman 15**

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	

Lampiran 5. Format Biodata Pengusul

I. BIODATA KETUA PENGUSUL

A. Identitas Diri

1.	Nama Lengkap	
2.	Jenis Kelamin	
3.	Program Studi	
4.	Nim	
5.	Tempat Dan Tanggal Lahir	
6.	E-Mail	
7.	Nomor Telepon /HP	

B. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi			
Jurusan			
Tahun MasukLulus			

C. Pemakalah Seminar Ilmiah

No.	Nama Pertemuan Ilmiah /Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat

D. Penghargaan dalam 10 tahun terakhir

No.	Jenis Penghargaan	Institusi Pemberi Penghargaan	Tahun

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidak-sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Proposal Kompetisi BIsnis Model Canvas 2022.

Surabaya, __ Februari 2022

(Nama Jelas)
NPM.

II. BIODATA ANGGOTA PENGUSUL 1-4**Anggota 1-4****E. Identitas Diri**

1.	Nama Lengkap	
2.	Jenis Kelamin	
3.	Program Studi	
4.	Nim	
5.	Tempat Dan Tanggal Lahir	
6.	E-Mail	
7.	Nomor Telepon /HP	

F. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi			
Jurusan			
Tahun MasukLulus			

G. Pemakalah Seminar Ilmiah

No.	Nama Pertemuan Ilmiah /Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat

H. Penghargaan dalam 10 tahun terakhir

No.	Jenis Penghargaan	Institusi Pemberi Penghargaan	Tahun

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidak-sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Proposal Kompetisi BIsnis Model Canvas 2022.

Surabaya, __ February 2022

(Nama Jelas)
NPM.

III. BIODATA PEMBIMBING**A. Identitas Diri**

1.	Nama Lengkap	
2.	Jenis Kelamin	
3.	Program Studi	
4.	NIDN	
5.	Tempat dan Tanggal Lahir	
6.	Alamat E-mail	
7.	No. Telp/Hp	

B. Riwayat Pendidikan

	S-1	S-2	S-3
Nama Perguruan Tinggi			
Bidang Ilmu			
Tahun Masuk - Lulus			
Judul Skripsi/Thesis/Disertasi			
Nama Pembimbing/Promotor			

C. Rekam Jejak Tri Dharma PT**Pendidikan/Pengajaran**

No	Nama Mata Kuliah	Program Studi	SKS

Penelitian

No	Judul Penelitian	Penyandang Dana	Tahun

Pengabdian Kepada Masyarakat

No	Judul Pengabdian Kepada Masyarakat	Penyandang Dana	Tahun

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidak-sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Proposal Kompetisi BIsnis Model Canvas 2022.

Surabaya, __ Maret 2022

Dosen Pembimbing

Nama Jelas dan Gelar

NIP/NPT/NIDN

Lampiran 6. Format Cover (Warna Jingga (Orange))

LAPORAN AKHIR		Kategori Jenis Usaha
KOMPETISI BISNIS MODEL CANVAS		
		
<u>JUDUL JENIS USAHA</u>		
NPM KETUA	NAMA MHS KETUA	KETUA
NPM ANGGOTA 1	NAMA MHS ANGGOTA 1	ANGGOTA 1
NPM ANGGOTA 2	NAMA MHS ANGGOTA 2	ANGGOTA 2
NPM ANGGOTA 3	NAMA MHS ANGGOTA 3	ANGGOTA 3
NPM ANGGOTA 4	NAMA MHS ANGGOTA 4	ANGGOTA 4
 UNIT PELAKSANA TEKNIS PENGEMBANGAN KARIR DAN KEWIRAUSAHAAN UPN “VETERAN” JAWA TIMUR 2022		

Lampiran 7. Lembar Pengesahan (Laporan Akhir)

LEMBAR PENGESAHAN LAPORAN AKHIRKOMPETISI BISNIS MODEL CANVAS 2022

1. Judul Usaha :
2. Ketua Pelaksana Kegiatan
 - a. Nama Lengkap :
 - b. NPM :
 - c. Fakultas / Program Studi :
 - d. Alamat Rumah :
 - e. No HP / Whatsapp :
 - f. Alamat Email :
3. Anggota Pelaksana Kegiatan : ... Mahasiswa / Orang
4. Dosen Pembimbing
 - a. Nama Lengkap dan Gelar :
 - b. NIDN/NIP/NPT :
 - c. No Telp / Whatasapp :
 - d. Alamat Email :
- e. Biaya Kegiatan Total
 - b. Biaya yang diusulkan : Rp. 500.000,-

Surabaya, __ April 2022

Dosen Pembimbing

Ketua Tim Pelaksana

(Nama Jelas dan Gelar)
NIDN/NIP/NPT

(Nama Jelas)
NPM

Kepala UPT Pengembangan
Karir dan Kewirausahaan

Ir. Isni Utami, M.T
NIP. 19590710 198703 2 001